

Metodologia dei prezzi di riferimento per i corrispettivi di trasporto gas

Preparato per l'Autorità di Regolazione per Energia Reti e Ambiente (ARERA)

Focus group settimo periodo trasporto gas



Principi per la scelta di una metodologia dei prezzi di riferimento

Secondo il Regolamento UE 2017/460 (Codice di rete relativo a strutture tariffarie armonizzate per il trasporto del gas, o NC TAR), le Autorità di regolazione devono tenere in considerazione cinque principi nel determinare la metodologia dei prezzi di riferimento (c.d. *reference price methodology*, RPM).

Riproducibilità



La metodologia dovrebbe essere trasparente e riproducibile dagli utenti del servizio, permettendo una previsione accurata delle tariffe nel tempo.

Rappresentatività



I corrispettivi determinati dalla metodologia dovrebbero essere rappresentativi dei costi effettivi sostenuti per la fornitura dei servizi di trasporto considerando il livello di complessità della rete.

Non discriminazione



La metodologia dovrebbe evitare per quanto possibile sussidi incrociati tra utenti del servizio diversi.

Rischio volume



La metodologia dovrebbe evitare di assegnare un rischio volume significativo a un gruppo di utenti causato da variazioni nella domanda di altri utenti.

Non distorsione



I corrispettivi determinati dalla metodologia non dovrebbero distorcere gli scambi transfrontalieri.

Principali elementi di intervento per la definizione dei corrispettivi

La metodologia di definizione dei corrispettivi può tenere conto di diversi elementi:

- 1) **Ripartizione tra *capacity* e *commodity*.** I corrispettivi possono essere ripartiti tra una componente legata alla capacità prenotata, a copertura dei costi di capitale e potenzialmente parte dei costi operativi, e una componente legata ai flussi di gas trasportati, a copertura dei costi variabili/diretti.
- 2) **Ripartizione tra *entry* e *exit*.** I ricavi da recuperare sono divisi tra punti di entrata e di uscita, direttamente (assegnando una ripartizione ex ante, ad esempio sulla base dei *driver* di costo) o indirettamente (come risultato della metodologia di calcolo e della capacità sui punti di entrata e uscita).
- 3) **Ponderazione per la distanza e/o per la capacità.** I corrispettivi possono essere ponderati per la distanza percorsa dai flussi tra il punto di entrata e quello di uscita. Inoltre possono essere potenzialmente ponderati anche in base alla percentuale di capacità utilizzata (*utilisation rate*) nei punti di entrata/uscita, ad esempio per fornire segnali di prezzo.
- 4) **Variazioni dei corrispettivi per specifici punti di entrata/uscita.** In determinati punti della rete possono essere applicati correttivi ai corrispettivi in aumento o in riduzione (ad es. fattori di riduzione per punti di entrata/uscita da stoccaggi; *benchmarking* dei prezzi in caso di competizione tra molteplici TSO).
- 5) **Equalizzazione dei corrispettivi.** Per gruppi omogenei di punti della rete possono essere applicati gli stessi corrispettivi (c.d. "equalizzazione").
- 6) **Modalità di riproporzionamento dei corrispettivi.** Al fine di garantire la copertura dei ricavi può essere necessario un riproporzionamento (che può avvenire tramite *rescaling* o *uplift* ai corrispettivi), a cui può essere applicato un tetto massimo.

Principali opzioni di RPM

Postage stamp/Francobollo

Applicazione dello stesso corrispettivo unitario a tutti i punti di entrata/uscita. La metodologia ha benefici in termini di semplicità e trasparenza, ma può comportare *cross-subsidies* tra gli utenti.

Capacity Weighted Distance

La quota di ricavi da recuperare in ciascun punto di ingresso/uscita è riproporzionata sulla base della distanza percorsa dai flussi, con benefici in termini di rispondenza ai costi ma maggiore complessità applicativa e necessità di ipotesi alla base del calcolo delle distanze.

Virtual point

I corrispettivi sono determinati pesando la capacità prevista in ciascun punto di entrata/uscita per la distanza da un punto virtuale (geografico o teorico). Applicato ad es. in caso di flussi concentrati in specifici punti.

Approccio a matrice

I corrispettivi sono calcolati minimizzando la differenza tra i corrispettivi applicati agli utenti del servizio e i costi correlati a ciascun punto di entrata/uscita.



Metodologia "a francobollo"



- Corrispettivo unitario **uniforme per tutti i punti di entrata e uscita**
- Unico *driver* dei prezzi è la **capacità prevista** (senza ponderazione per la distanza; nessun prezzo variabile per flussi effettivi/*commodity*).
- La divisione dei ricavi tra **entrata/uscita è prevista pari a 33%/67%** nel 2026.

Aggiustamenti ai prezzi



I prezzi di riferimento sono aggiustati come segue:

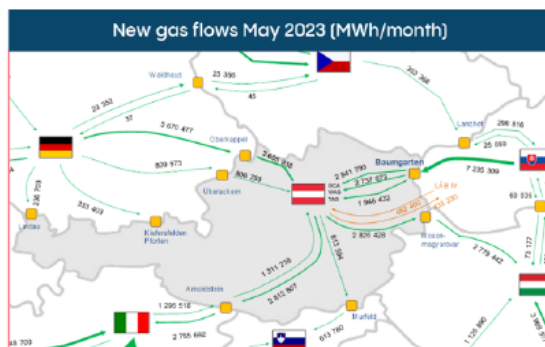
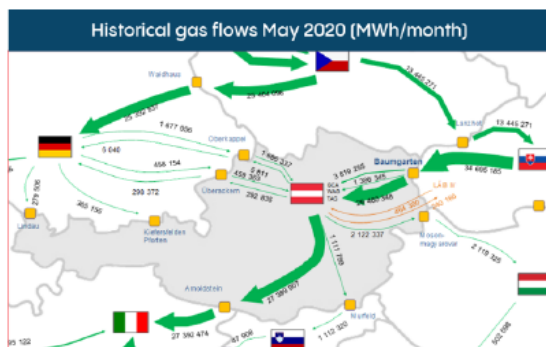
- **75% di riduzione all'entrata/uscita dai punti di stoccaggio**, a meno che non permettano la connessione con altri paesi
- **40% di riduzione alle connessioni con terminali GNL** (solo per prodotti annuali e trimestrali)
- riduzioni per i gas rinnovabili e/o a basse emissioni
- riduzioni per la capacità interrompibile.

Rescaling e perequazioni



- Per compensare gli aggiustamenti e assicurare il pieno recupero dei costi, è applicato un **rescaling ai prezzi di riferimento** moltiplicandoli per una costante.
- Sono previste **perequazioni tra i TSO** per evitare sovra/sotto-compensazioni rispetto ai ricavi ammessi.

Case Study – Austria



Passaggio da paese di transito con importazioni dalla Russia a flussi inferiori e maggiormente distribuiti in seguito alla guerra Russia-Ucraina*

Metodologia precedente

- La metodologia precedente era basata su **virtual point**
- Pensata per un sistema in cui i flussi provenivano soprattutto da un punto di entrata (Baumgarten, al confine con la Slovacchia)

Nuova metodologia (prima consultazione)

- Proposta di metodologia CWD con ripartizione *entry/exit* 50%/50%: **aumenti significativi nelle tariffe di entrata** (la precedente divisione implicita era 21%/79%)
- Riduzione del 100% ai punti di ingresso da stoccaggi
- Riduzione del 10% per capacità interrompibile
- Corrispettivo variabile**
- Perequazione delle tariffe per *cluster* di punti di entrata/uscita

Nuova metodologia (seconda consultazione e decisione finale)

- Metodologia CWD con ripartizione *entry/exit* di **25%/75%**: **riduzione dei costi di import**, ma **incremento delle tariffe ai punti di uscita**
- Per contenere le tariffe, è applicato un **tetto all'aumento tariffario ai punti di uscita alla rete di distribuzione**, con conseguente **traslazione dell'aumento ai punti di uscita verso paesi esteri**
- È applicata una riduzione del 50% ai punti di uscita verso stoccaggi

Note: *Ad es. la capacità prenotata per utilizzi *cross-system* è diminuita del 43% dal 2022 al 2024. **Applicato a ca. l'11% dei costi, con ripartizione *entry/exit* analogo alle tariffe di capacità.



Evoluzione nei flussi di gas

Negli ultimi anni, l'andamento dei flussi di gas è cambiato:

- **diminuzione delle importazioni dalla Spagna** (*utilisation rate* in entrata da circa il 60% del 2019 al 13% del 2022)
- **incremento delle importazioni da GNL dal terminale di Sines** (*utilisation rate* in entrata del 100% nel 2022)

Metodologia CWD modificata

Il regulate ERSE ha stabilito di **modificare la metodologia CWD** per fornire **segnali di prezzo** basati sull'utilizzo dell'infrastruttura:

- nel calcolo dei corrispettivi, la capacità prevista è **moltiplicata per l'*utilisation rate*** (rapporto tra capacità prenotata e capacità tecnica) del rispettivo punto di entrata/uscita, applicando quindi **un valore maggiore ai punti maggiormente utilizzati**
- per i **punti di uscita domestici**, la distanza effettiva è moltiplicata per un **fattore di 132%**

Ulteriori elementi

- La ripartizione entrata/uscita è stabilita ex ante pari a **28%/72%**
- **Equalizzazione** rispettivamente dei corrispettivi ai punti di uscita domestici e ai punti di interconnessione
- **Riduzione del 100%** ai punti di entrata e uscita dagli **stoccaggi**



Leonardo Mautino

Partner

+44 (0) 1865 253036

leonardo.mautino@oxera.com



Rebecca Vitelli

Senior Consultant

+39 06 90258093

rebecca.vitelli@oxera.com

Oxera Consulting LLP is a Limited Liability Partnership registered in England no. OC392464, registered office: Park Central, 40/41 Park End Street, Oxford, OX1 1JD, UK, with an additional office in London located at 200 Aldersgate, 14th Floor, London, EC1A 4HD, UK; in Belgium, no. 0651 990 151, branch office: Spectrum, Boulevard Bischoffsheim 12-21, 1000 Brussels, Belgium; and in Italy, REA no. RM - 1530473, branch office: Rome located at Via delle Quattro Fontane 15, 00187, Rome, Italy, with an additional office in Milan located at Piazzale Biancamano 8, 20121 Milan, Italy; and in Spain, CIF W0306516F, branch office: LOOM Azca, Plaza Pablo Ruiz Picasso 11, Planta 1, 28020 Madrid, Spain.

Although every effort has been made to ensure the accuracy of the material and the integrity of the analysis presented herein, Oxera accepts no liability for any actions taken on the basis of its contents. With regard to our services to you, in the absence of any other signed agreement between you and us, you agree to be bound by our standard Terms of Engagement, which can be found <https://www.oxera.com/wp-content/uploads/2025/03/ToE-UK-en-GB.pdf>.

No Oxera entity is either authorised or regulated by any Financial Authority or Regulation within any of the countries within which it operates or provides services. Anyone considering a specific investment should consult their own broker or other investment adviser. Oxera accepts no liability for any specific investment decision, which must be at the investor's own risk.

© Oxera 2026. All rights reserved. Except for the quotation of short passages for the purposes of criticism or review, no part may be used or reproduced without permission.